

证券代码：300284

证券简称：苏交科

公告编号：2018-017

苏交科集团股份有限公司 2017 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

董事、监事、高级管理人员异议声明

姓名	职务	无法保证本报告内容真实、准确、完整的原因
----	----	----------------------

声明

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
-----------	-----------	-----------	--------

天衡会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所由变更为天衡会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以 578,217,846 为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 1.60 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 4 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	苏交科	股票代码	300284
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	潘岭松	姚晓萍	
办公地址	江苏省南京市建邺区富春江东街 8 号	江苏省南京市建邺区富春江东街 8 号	
传真	025-86576666	025-86576666	
电话	025-86576542	025-86576542	
电子信箱	sjkdmb@jsti.com	sjkdmb@jsti.com	

2、报告期主要业务或产品简介

（一）公司主营业务

公司致力于为客户提供基础设施领域一站式综合性专业服务，拥有全过程工程咨询和施工总承包两大核心能力，主要开展交通、市政、轨道、环境、检测、路面技术及新材料研发、

智慧城市、工程建设等业务。

1、全过程工程咨询业务

工程咨询是以技术为基础的服务行业，为工程建设从投资决策到建设实施提供全过程、专业化服务的智力密集型行业，包括项目投资分析、规划设计、环境咨询、检测、项目管理、经济和社会发展咨询等，业务领域涉及公路、桥梁、港口河海工程、市政公用工程、轨道交通、建筑工程、环境工程等。

(1) 规划设计

工程规划设计是指对交通工程所需的技术、经济、资源、环境等条件进行综合分析、论证，编制交通工程设计文件的业务。本公司为客户提供包括交通项目前期咨询，公路、桥梁、水运与市政工程勘察设计，铁路与轨道交通建设工程咨询设计等规划设计业务。

(2) 环境咨询

环境咨询包括环境检测、环境影响评价、环境保护及治理综合方案的提供等。其中，环境检测业务主要是为环境保护主管部门的下属机构、工程项目的投资公司、各类社会产品的生产性企业等客户提供环境监测、污染源监测、污染排放监测、环境现状监测等业务。

(3) 检测

公司检测主要是土木检测、道路检测系统服务等业务。公司从事的交通工程检测咨询业务包括：公路、桥梁、市政工程、轨道交通、水运工程的检测、试验服务，以及以检测、试验为基础开展的道路、桥梁等交通工程的改造设计业务。

(4) 项目管理

公司的项目管理主要是工程监理咨询等业务。工程监理咨询是按照业主和国家建设主管部门的要求，从专业的角度和身份，对各类建设工程进行工程质量、工程费用、工程进度和施工安全等方面实施监督管理。

2、施工总承包业务

施工总承包是国际通用的基础设施项目建设模式。施工总承包业务主要指受业主委托，企业按照合同约定，承担工程项目的设计、采购、施工、试运行服务等工作，并对承包工程的质量、安全、工期、造价负责。

(二) 公司主要产品

目前，公司主要业务分为工程咨询、工程承包两大类。其中，工程咨询业务是公司的核心业务，也是报告期内营业收入构成的主要部分。

公司主要业务架构及主要产品情况如下：

主营业务	业务领域	对应产品	对应的下游行业
工程咨询	规划设计	工程咨询报告、项目可行性研究报告、项目概算书、设计文件和图纸等	公路、桥梁、市政、城轨、水运、铁路、航空、建筑、环境、建筑、电力等
	环境业务	环境检测（监测）报告、环评报告、环境影响评价报告等	
	综合检测	土木检测报告、道路检测系统服务等	
	项目管理	工程监理服务等	
工程承包	—	工程承包服务等	

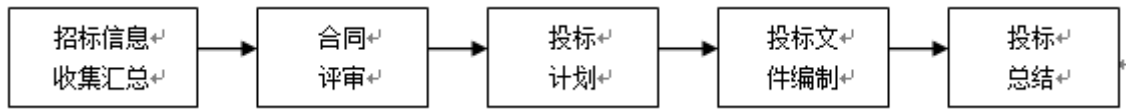
(三) 主要经营模式

1、工程咨询业务经营模式

公司工程咨询业务主要是向业主提供工程项目的前期咨询、方案设计、初步设计、施工图设计、环境评价等规划设计、综合检测、环境业务等服务以及向客户提供水、空气、固废等环境检测服务，其主要的业务模式如下：

(1) 规划设计、综合检测、项目管理等工程咨询业务的经营模式

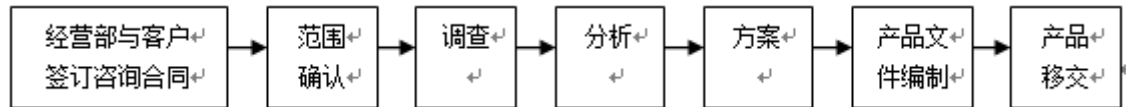
① 投标、签约、承接项目



公司在投标、签约、承接项目时，严格按照《合同评审程序》和《投标过程管理规定》对每个项目进行必要的评审。

合同评审由公司经营部组织，根据项目的等级，分别组织分管院长、技术质量部副总工程师、业务部门负责人参加合同评审。合同评审的内容包括项目要求、技术能力、市场发展潜力、合同金额、交付成本概算、资源需求、外包服务/供应商、利润指标、法律责任及风险等，对决定承接的项目明确项目承接部门、项目经理和审定人。

② 产品实现过程



范围确认：项目经理、项目审定人共同编制《项目大纲》，明确项目的技术标准和产品文件要求，由公司项目决策组确认。

调查：项目经理依据批准的《项目大纲》组织项目成员进行项目所需资料的收集，资料收集完成后由审定人组织进行资料审查。

分析：项目经理组织项目成员对收集的资料进行分析，提供各类解决方案，由项目审定人组织选择有关解决方案。

方案：项目经理组织项目成员依据分析结果编制详细的技术方案，审定人组织对方案进行评审确认。项目经理负责将有关技术方案提交客户进行评审，收集外部评审意见，根据客户的反馈对有关技术方案进行修改完善。

产品文件编制：项目经理将修改完善的方案通过互提资料的方式，分派给设计人。设计人编制产品文件，提交复核人复核。复核完成后，设计人、复核人签署有关文件，提交审定人进行质量审查。审定人组织审核人对照技术方案进行质量审查，产品文件修改完善后，项目经理组织签署产品文件。产品文件签署完成后提交技术质量部盖章。

产品移交：项目经理负责将盖章的产品文件提交客户，并做好客户评审的准备工作，收集客户对产品文件的评审意见，组织项目成员解释、修改、完善产品文件。

结束：项目结束时，项目经理负责收集《用户报告》、编制《项目总结》后，技术质量部按《项目质量评价管理规定》的要求组织对项目质量进行评价。项目经理负责按《档案管理规定》的要求将各类文件归档。

③ 外包



外包申请：外包申请由项目经理提出，业务部门审核、业务分管院长审批。

外包合同谈判：技术质量部组织进行外包合同谈判，根据合同额的大小，项目经理、业务部门负责人、业务分管院长参与合同谈判。

外包过程管理：项目经理负责对外包过程进行管理，对外包过程进行评价。

(2) 环境业务等工程咨询业务的经营模式

公司环境业务包括环境检测、环境影响评价、环境综合治理等，其中境外环境检测业务主要是通过子公司美国TestAmerica进行开展，其经营模式具体如下：

①销售模式

根据不同的客户类型，配备了不同的销售团队。TestAmerica组建了包括全美销售团队、区域销售团队以及专项服务销售团队，分别负责全国性客户、区域客户以及特定客户群。

②采购模式

A、订单采购

各个实验室在财务系统中提交采购申请。采购申请被批准后，采购订单会发送到供应商，并生成订单号；订单经由供应商确认后提供运费信息。当采购商品被运送到每个实验室后，实验室核对商品信息并录入系统。此外，每天未经供应商确认将汇总成报告发送，同时长期未运达的订单将会被取消。

B、托管产品采购

对于实验室日常使用的一些产品，公司采取托管的方式。

托管采购分为两种形式。第一种为自动采购，即供应商将原材料放入指定仓库中，此时原材料仍归属于供应商。TestAmerica依据历史的数据和供应商确认留存在指定仓库的原材料的数量。每周TestAmerica向供应商发送用量报告，供应商依据报告开具账单。每月供应商会对存货进行盘点确认。第二种为手动下单采购，即供应商将原材料存放至指定仓库。当库存原材料不足时，实验室向供应商下订单，采购原材料。各个实验室依据实际需求确定原材料订购的数量和下单频率。

③市场营销模式

TestAmerica进行多元化的市场营销方式，包括视频和印刷广告、路演、社交网络宣传、举办讲座、定期网络会议等。

④定价模式

TestAmerica自主研发的实验室信息系统(LIMS)为公司定价提供了丰富的数据信息基础。公司数据库可以分析市场上的实时报价、历史报价、市场数据和报价趋势。通过投标预测工具(QFT)调取市场信息、不同市场的决策敏感度，从而形成短期和长期投标定价策略。TestAmerica的内部定价部门有效的运用数据库中对市场分析数据，根据每个订单进行定价。

2、工程总承包业务经营模式

工程总承包业务是指按照合同约定对工程项目的勘察、设计、采购、施工、试运行（竣工验收）等实行全过程或若干阶段的承包。

工程总承包的业务模式主要包括以下几种模式：

工程总承包模式	合同（工作）内容					
	项目决策	方案设计	初步设计	施工图设计	施工	试运行
施工图设计-施工				■	■	
初步设计-施工			■	■	■	
方案设计-施工		■	■	■	■	

目前公司涉及的工程总承包业务主要包括工程施工图设计和施工两个阶段的承包项目。项目执行过程中，施工图设计由发行人自身完成；施工环节中，发行人主要负责施工过程管理（包括施工方案设计、关键原料采购、施工过程全程监控等），施工中的劳务则采取分包的方式进行。

（四）公司所属行业分析

工程咨询行业主要是为工程建设提供服务，与固定资产投资规模密切相关，而社会的固定资产投资规模与国民经济发展、城市化进程的需求呈正比，因此工程咨询行业的发展与宏观经济周期的变化具有一定的相关性。

随着我国经济发展、基础设施建设以及城镇化水平的提高，我国的固定资产投资和工程建设规模也不断扩大，由此带动了我国工程咨询行业收入规模、机构数量、从业人员数量等多方面的快速发展。

根据国家统计局发布的《2017年国民经济和社会发展统计公报》，2017年我国全社会固定资产投资641,238亿元，比上年增长7.0%（根据第三次农业普查结果对2016年固定资产投资基数进行调整，2017年增速按可比口径计算）。其中固定资产投资（不含农户）631,684亿元，增长7.2%。在固定资产投资（不含农户）中，基础设施投资140,005亿元，增长19.0%，占固定资产投资（不含农户）的比重为22.2%。我国全社会固定资产投资规模由2013年44.5万亿元增加到2017年64.1万亿元，年均复合增长率达9.56%。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：人民币元

	2017 年	2016 年	本年比上年增减	2015 年
营业收入	6,519,028,621.23	4,201,259,613.19	55.17%	2,562,569,120.93
归属于上市公司股东的净利润	463,861,259.26	379,209,569.05	22.32%	310,633,480.19
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	429,223,885.85	347,137,806.89	23.65%	296,390,304.41
经营活动产生的现金流量净额	321,383,716.64	76,961,532.70	317.59%	11,800,935.71
基本每股收益（元/股）	0.82	0.68	20.59%	0.58
稀释每股收益（元/股）	0.82	0.68	20.59%	0.58
加权平均净资产收益率	13.93%	13.36%	0.57%	13.29%
	2017 年末	2016 年末	本年末比上年末增减	2015 年末
资产总额	10,923,673,466.28	8,974,652,374.99	21.72%	5,445,683,124.40
归属于上市公司股东的净资产	3,709,433,257.18	3,019,399,632.76	22.85%	2,643,195,508.96

(2) 分季度主要会计数据

单位：人民币元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	1,036,009,437.42	1,404,591,211.13	1,617,504,976.29	2,460,922,996.39
归属于上市公司股东的净利润	56,524,967.57	95,032,190.48	153,037,548.10	159,266,553.11
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	52,723,486.60	87,831,646.76	143,547,222.17	145,121,530.32
经营活动产生的现金流量净额	-288,194,176.96	-181,165,388.35	57,198,567.52	733,544,714.43

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	28,789	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	26,212	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
符冠华	境内自然人	21.78%	125,949,827	95,587,876	质押	70,970,000	
王军华	境内自然人	14.78%	85,455,280	64,091,460	质押	16,100,000	
苏交科集团股份有限公司第一期员工持股计划	境内自然人	3.45%	19,975,000	19,975,000			
六安信实资产管理有限公司—上实上投领华投资基金	境内非国有法人	2.21%	12,787,722	12,787,722			
曹荣吉	境内自然人	1.37%	7,920,516	5,940,387			
潘岭松	境内自然人	1.26%	7,278,416	5,458,812			
陆晓锦	境内自然人	1.18%	6,837,169	0			
朱绍玮	境内自然人	1.16%	6,726,616	5,044,962			
黄永勇	境内自然人	1.13%	6,538,262	0			
郭小峰	境内自然人	1.12%	6,490,000	0			
上述股东关联关系或一致行动的说明	符冠华和王军华为一致行动人、本公司实际控制人。						

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

□ 适用 √ 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

公司是否需要遵守特殊行业的披露要求
否

1、经营业绩持续高速增长

2017 年，公司围绕年初制定的集团战略规划和经营目标，上下齐心、扎实工作，公司经营业绩保持了稳健增长。

报告期内，公司实现营业收入 65.2 亿元，较上年同期增长 55.2%；实现营业利润 6.2 亿元，较上年同期增长 49.0%；实现归属于上市公司股东的净利润扣除计提事业伙伴基金计划后为 4.6 亿元，较上年同期增长 22.3%；经营性净现金流 3.2 亿元，较上年同期增长 317.6%。

公司通过区域扩张及核心业务多元布局奠定优秀业绩。报告期内，公司境内业务实现营业收入 41.9 亿元，境外业务实现营业收入 23.3 亿元；报告期内，公司工程咨询业务实现营业收入 54.7 亿元，其中勘察设计业务 30.0 亿元、综合检测业务 4.9 亿元、环境业务 15.1 亿元。

2、多项业务取得显著进展

(1) 入选国家财政部首批 PPP 咨询机构库，利用全产业链服务优势审慎推进 PPP 投资业务

报告期内，国家财政部政府和社会资本合作中心发布《关于 PPP 咨询机构库信息公开的公告》，406 家机构符合《政府和社会资本合作（PPP）咨询机构库管理暂行办法》入库条件，公司作为首批入库机构

纳入咨询机构库。国家推行 PPP 政策以来，公司利用全产业链服务的优势，参与的 PPP 咨询业务覆盖了交通运输、市政工程、城镇综合开发、政府基础设施、生态环境、水利、文体、旅游等国家政策支持的大部分行业，目前已成为江苏、浙江、安徽、江西、湖北、湖南、重庆、四川、山西、甘肃、新疆等多个地区 PPP 咨询专业机构库成员。

(2) 推进区域化建设，加强属地化战略布局

报告期内，公司通过并购、设立子公司、分院等方式进行属地化建设，推进与当地团队的合作获取市场。2017 年，公司在原有属地化业务布局基础上，又新设了 12 个属地化区域，目前已在云南、贵州、江西、广东、重庆、福建、甘肃、陕西、湖南、新疆、四川、海南、安徽等地完成了属地化布局。

(3) 持续创新提升工程咨询行业服务效率

报告期内，公司利用信息技术的发展，在传统工程咨询业务领域实施了各项“互联网+”智能平台建设，其中通过“互联网+公路养护”智能平台建设，使公路养护管理信息化、决策科学化、施工机械化、作业规范化，较大提升了公司的公路养护规范化工作；报告期内，公司“检测云”、“监理云”等依托互联网技术对传统业务的提升技术也得到了进一步的完善。

(4) 围绕“国际环保管家”角色定位发展环境咨询业务

报告期内，随着与 TestAmerica、EPTISA 的技术能力整合，公司致力于把国际先进的环保技术、人才培养模式和管理技术引到中国，一方面可以给区域、园区提供环境资源承载力分析，并向园区、企业提供规划选址、监理监测、环保设施建设运营、污染治理等一体化环保服务和解决方案；另一方面也可以协助政府从环保角度完成园区产业定位、政策符合分析、区域产业布局，构建绿色循环产业链，同时还可以减轻政府监管环境成本，提升整体环境管理水平和效率。

3、市场排名快速提升

报告期内，公司继 2016 年首次进入美国《工程新闻纪录》(ENR)“全球工程设计公司 150 强”百强行列后，今年排名上升了 23 个名次，位列第 75 位；同时，公司首次入选了“国际工程设计公司 225 强”，位列第 93 位，是中国唯一一家跻身 2017 年 ENR 全球和国际工程设计公司双百强的民营企业。此外，公司已连续 13 年入选美国《工程新闻纪录》(ENR)“中国工程设计企业 60 强”，2017 年排名第 8 名，较 2016 年排名上升了 6 个名次。公司此次跻身 ENR 双百强，充分展现了公司的综合实力和国际业务拓展实力。

报告期内，公司获得了住房和城乡建设部颁发的工程设计综合甲级资质，全国获授该资质的企业仅有 60 家，江苏省仅 3 家。工程设计综合甲级资质是我国工程设计资质等级最高、涵盖业务领域最广、条件要求最严的资质，持工程设计综合甲级资质的企业可承接我国工程设计全部 21 个行业及 7 个专项的所有工程设计业务，并可承揽施工总承包一级资质证书许可范围内的工程总承包业务。公司此次获得工程设计综合甲级资质，体现了公司在工程勘察设计领域较高的核心技术能力和行业影响力。

4、资本运作优化业务布局

(1) 推进 TestAmerica、EPTISA 并购整合，加强全球化战略布局

报告期内，TestAmerica 在受到美国当地飓风、暴雪等恶劣环境影响的情况下，实现营业收入 15.4 亿元人民币，净利润 932.8 万元。

报告期内，TestAmerica 完成了中长期战略规划编制，确定了未来发展的方向和目标，根据美国和中国环境检测市场的宏观环境和发展趋势，制定了在中国拓展的方案计划以及环境检测实验室 LIMS 系统转化方案研究。报告期内，公司相关部门与 TestAmerica 就行政人力资源、市场经营体系建设、全球化 IT 系统建设、投资管理、项目运营管理、财务管理等方面进行了深度的整合对接工作。

报告期内，EPTISA 实现营业收入 7.7 亿元人民币，同比增长 16.5%。公司与 EPTISA 已在北京成立了北京联合办公室，双方就水、轨道和智慧城市等专题进行了多次技术交流，共同参加了国际环保论坛、智慧城市论坛及世界交通论坛 WTC2017，并通过肯尼亚和巴西项目初步建立了合同合作机制。报告期内，EPTISA 在“一带一路”沿线国家项目承接额进一步提升，在印度承接的 3 个智慧城市项目“斋浦尔、乌代布尔、印多尔智慧城市整体解决方案”入围印度政府“表现最佳城市”TOP10 榜单，展现出 EPTISA 在可持续发展及城市技术应用领域的技术能力。

(2) 并购石家庄市政院，加强京津冀、雄安新区等区域战略布局

报告期内，公司以自有资金 8,762.52 万元收购了石家庄市政设计研究院有限责任公司 100% 股权。石家庄市政院是河北省内市政设计龙头企业，拥有市政行业（燃气工程、轨道交通工程除外）设计甲级资质和市政公用工程咨询甲级资质，其设计经验丰富，技术力量雄厚。本次并购有利于公司快速完成京津冀、雄安新区等区域属地化业务布局，全面拓展优势业务。

（3）并购广州建粤检测，加强华南区域战略布局

报告期内，公司以自有资金 2,800 万元收购了广州建粤路桥检测技术有限公司 100% 股权。建粤检测自 2009 年 2 月成立以来，相继获得了广东省 CMA 计量认证证书、公路工程-综合乙级检测资质、广东省住建厅见证取样检测资质等资质，在广东省各地级市交通工程检测、市政工程检测、水利工程检测及铁路工程检测等领域积累了良好的业绩和口碑。本次并购建粤检测丰富了广东区域中心工程检测业务结构，能够有效支撑检测研究院广东区域中心的快速发展，加速推动“以广东为中心，辐射发展华南地区工程检测业务”战略发展目标的实现。

（4）通过与核心团队合作方式加快属地化建设

报告期内，公司新设了苏交科云南工程勘察设计咨询有限公司、贵州苏交科工程勘察设计有限公司、苏交科（江西）勘察设计有限公司、苏交科（广州）工程勘察设计有限公司、苏交科（重庆）工程勘察设计有限公司等 5 家控股子公司，以及交规院川藏分院、海南分院、新疆分院加快属地化建设。

5、打造科研管理平台建设，荣获市场多项大奖

报告期内，公司新型道路材料国家工程实验室入选“交通运输部十大创新平台”，在役长大桥安全与健康创新团队获得了交通运输部“重点领域创新团队”的称号。“公共安全风险防控与应急技术装备”与“国家质量基础的共性技术研究与应用”获得科技部重点研发专项。

报告期内，公司获得了国家知识产权局颁发的“国家知识产权示范企业”，交通运输部颁发的“综合交通运输大数据处理及应用技术行业研发中心”、“公路建设与养护技术、材料及装备交通运输行业研发中心”，江苏省交通运输厅颁发的“江苏省航空产业发展研究中心”；公司还获得了“国家知识产权示范企业”、“江苏省著名商标”，子公司厦门市政府院荣获“金砖国家领导人第九次会晤工作先进集体奖”。

此外，公司的国家技术发明奖实现零突破，“土木工程结构区域分布光纤传感与健康监测关键技术”项目荣获国家技术发明二等奖，“徐州市三环北路高架快速路工程勘察设计”荣获中国建设工程鲁班奖；在第三届国家 BIM 大奖赛中，公司承接的“徐州迎宾大道高架快速路工程”荣获“最佳 BIM 交通专项应用奖”。

6、借力资本市场激发公司活力，事业伙伴计划起航

（1）股权激励实施完成

为进一步完善公司法人治理结构，健全公司中长期激励约束机制，充分调动公司中高层管理人员、核心业务人员积极性，有效地将股东利益、公司利益和经营管理者个人利益结合在一起，使各方共同关注公司的长远发展并分享公司业绩成长带来的价值增值，公司于 2013 年推出了股票期权激励计划。截至 2017 年 4 月 25 日，股票期权激励计划已全部实施完成。

（2）定增发行完成

报告期内，公司收到了中国证券监督管理委员会核发的《关于核准苏交科集团股份有限公司非公开发行股票的批复》（证监许可[2017]465号），核准公司本次非公开发行不超过 45,099,772 股新股。

在公司 2016 年度利润分配方案实施完毕后，根据相关规定，公司对本次非公开发行股票的发行价格和发行数量上限进行了调整：本次非公开发行股票的发行价格由 19.69 元/股调整为 19.55 元/股，发行股票数量上限由不超过 45,099,772 股调整为不超过 45,422,737 股。2017 年 6 月，包括董事长符冠华先生在内的 2 名认购对象完成实际认购。

（3）启动事业伙伴计划（第 2 期员工持股计划）

在公司经营规模持续扩大、子公司等经营主体逐年增加、员工人数不断增加的背景下，在充分考虑公司发展阶段并借鉴国际先进企业经验的基础上，为进一步推动多层次骨干员工在公司经营管理中的参与深度与广度，加强骨干员工的责任感与使命感，完善公司治理机制，提高员工的凝聚力和公司竞争力，确保公司未来发展战略和经营目标的实现，公司在报告期内启动了“事业伙伴计划”。

事业伙伴群体具有评议公司内部董事、年度审议经营层人员、参与公司战略研讨的权力与职责，是深度参与公司经营管理的核心骨干组织。本计划有利于进一步优化公司治理、传承公司文化、发展骨干员工群体，对于改善公司既有经营管理架构、提升经营决策效率，具有重要意义。

（4）启动公开发行可转换公司债券

报告期内，公司第三届董事会第二十五次会议审议通过了公开发行可转债公司债券相关议案，拟募集资金总额不超过人民币 8.43 亿元，扣除发行费用后的募集资金净额将用于投资环境检测运营中心建设项目、区域中心建设项目、ERP 一体化平台建设项目及补充流动资金。

7、2018年公司面临的机会、挑战及主要工作目标

第一，工程咨询行业发展方式改革带来的机会。推行全过程工程咨询服务是深化我国工程建设项目组织实施方式改革，是提高工程建设管理水平，提升行业集中度，保证工程质量和投资效益，规范建筑市场秩序的重要措施，同时也是我国现有勘察、设计、施工、监理等从业企业调整经营结构，谋划转型升级，增强综合实力，加快与国际建设管理服务方式接轨的最佳举措，全过程工程咨询服务预计对传统的工程咨询行业发展模式带来机会。

第二，环境业务发展方式带来的机会。随着环保督查趋严和环保税法的实施，生态文明建设理念的影响，环境治理需求预计会进一步增加，专业环保公司从事治理和运营将会抢占更多市场份额，第三方治理+运营的模式有望进一步提升。

第三，“一带一路”建设对境外业务发展带来的机会。“一带一路”倡议的适时出台为中国建筑企业带来了新的希望和机遇，倡议也在推进中持续兑现。“一带一路”及周边国家发展水平较低，基础设施建设不完善，拓宽了建筑业的发展和投资领域，引导建筑业和相关企业将业务范围扩展到更加广阔的国际市场。国际环境趋缓，政策持续加码，亚投行等机构为建筑业提供了资金、信贷及保险支持，国际工程迎来蓬勃发展的盛况。

第四，人工智能及大数据对基础设施行业发展带来的挑战。随着深度学习、智能识别等技术进步，人工智能未来应用领域将不再局限于部分产业，不同行业的发展都需要结合人工智能提升效率，谋取进一步发展。如何将新的科技与传统的基础设施结合，在提高资产的效率方面取得进一步发展，这将是本行业面临的挑战。

第五，资产运营能力培育和打造的挑战。目前投资方多元化，重建设轻运营愈发明显，随着国内基础设施建设的进一步完善，在建设期业务增速放缓的同时，预计资产运营期业务市场前景广阔，如何培育和打造运营能力，是公司面临的重要挑战。

2018年，公司将继续秉承稳健的发展方式，在保持经营业绩持续稳定增长的同时，进一步加快区域化建设，初步完成环境业务布局，在大数据、人工智能、智慧城市（交通）业务方向形成组织能力，完善公司全球化能力的建设等。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

是 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

适用 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
勘察设计	2,998,603,857.85	1,146,621,326.13	38.24%	57.52%	44.28%	-3.51%
综合检测	489,045,151.43	177,437,143.94	36.28%	26.01%	98.04%	13.19%
项目管理	1,059,634,924.70	205,713,466.80	19.41%	-12.12%	3.75%	2.97%
环境业务	1,510,426,857.00	238,889,974.58	15.82%	198.08%	114.17%	-6.19%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

是 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

适用 不适用

6、面临暂停上市和终止上市情况

适用 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

适用 不适用

1、会计政策变更的原因

(1) 2017年4月28日，财政部发布了《企业会计准则第42号——持有待售的非流动资产、处置组和终止经营》(财会【2017】13号)，自2017年5月28日起施行，对于准则施行日存在的持有待售的非流动资产、处置组和终止经营，要求采用未来适用法处理。

(2) 2017年5月10日，财政部发布了《企业会计准则第16号——政府补助(2017年修订)》(财会【2017】15号)，修订后的准则自2017年6月12日起施行，对于2017年1月1日存在的政府补助，要求采用未来适用法处理；对于2017年1月1日至施行日新增的政府补助，也要求按照修订后的准则进行调整。

(3) 2017年12月25日，财政部发布了《财政部关于修订印发一般企业财务报表格式的通知》(财会【2017】30号)，对一般企业财务报表格式进行了修订，适用于2017年度及以后期间的财务报表。

2、变更前公司采用的会计政策

《企业会计准则第42号——持有待售的非流动资产、处置组和终止经营》属于新增会计政策，变更前无对应的会计政策；执行《企业会计准则第16号——政府补助(2017年修订)》前，公司将取得的与收益相关政府补助计入营业外收入；与资产相关的相关政府补助确认为递延收益，在资产使用寿命内平均摊销计入当期损益。

3、变更后公司采用的会计政策

本次变更后，公司将按照财政部颁布的《企业会计准则第42号——持有待售的非流动资产、处置组和终止经营》(财会【2017】13号)的规定执行。

执行《企业会计准则第16号——政府补助(2017年修订)》(财会【2017】15号)后，对2017年1月1日之后发生的与日常活动相关的政府补助，计入其他收益；与日常活动无关的政府补助，计入营业外收支。

公司将按《财政部关于修订印发一般企业财务报表格式的通知》(财会【2017】30号)的要求编制2017年度及以后期间的财务报表。

4、本次会计政策变更对公司的影响

《企业会计准则第42号——持有待售的非流动资产、处置组和终止经营》对于准则施行日存在的持有待售的非流动资产、处置组和终止经营，要求采用未来适用法处理。该项会计政策的变更不涉及以前年度的追溯调整，对公司的财务报表无重大影响。

《企业会计准则第16号——政府补助(2017年修订)》的执行仅涉及损益科目间的调整，不影响当期损益，也不涉及以前年度的追溯调整。

公司针对上述会计政策的变更，将原在“营业外收入”中核算的政府补助调整至新增的“其他收益”、核算的相关资产处置利得调整至新增的“资产处置收益”科目核算；并在利润表中分别列示“持续经营净利润”和“终止经营净利润”科目，同时根据文件要求对企业财务报表的格式进行调整。

上述变更对公司财务状况、经营成果和现金流量无重大影响。

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

适用 不适用

详见第十一节“财务报告”-八“合并范围变更”。